کسب‌وکارهای پتروشیمی در سال ۲۰۲۵ به کدام سو می‌روند؟

۵ چالش صنعت پتروشیمی

سینا ولی‌میرزا
دنیای اقتصاد

تحولات چشمگیر فناوری و هزینه‌های سرمایه‌ای و عملیاتی بالا در سراسر جهان، صنعت پتروشیمی را تبدیل به بازاری با تمرکز بالا کرده که هنوز شکلی از رقابت در آن وجود دارد. محصولات تولیدشده صنعت پتروشیمی کاربردهای متعددی از جمله بسته‌بندی، کالاهای خانگی، تجهیزات پزشکی، نساجی، رنگ‌ها و مصالح ساختمانی دارد. در سال ۲۰۲۵، صنعت پتروشیمی در نقطه‌ای حساس قرار دارد؛ جایی که فشارهای عرضه و تقاضا با تنش‌های ژئوپلیتیک و ضرورت تحول دیجیتال همزمان شده‌اند. دسترسی محدود به خوراک‌های مرسوم، کاهش شتاب رشد در بازارهای بالغ به‌ویژه چین و اروپا، فرسایش مداوم حاشیه سود در زنجیره‌های آروماتیکی، نوسانات شدید قیمت نفت و تشدید جنگ تجاری آمریکا–چین، همگی بار سنگینی بر دوش این صنعت گذاشته‌اند. با این حال، شرکت‌های پیشرو با تمرکز بر خوراک‌های جایگزین، هوشمندسازی واحدهای تولیدی و سرمایه‌گذاری در نیروی انسانی ماهر، امید به عبور از این گردنه‌ها دارند. با وجود این موانع، انتظاراتی درباره بهبود بازار در پایان ۲۰۲۵ وجود دارد که ناشی از بازگشت سطوح موجودی به حالت عادی و احتمال بازیابی تقاضا است. چشم‌انداز رقابتی نیز در حال تحول است و تمرکز بیشتری بر ابتکارات پایداری و پیشرفت‌های فناوری شکل می‌گیرد. در ادامه گزارش ۵ چالش اصلی که صنعت پتروشیمی در سال میلادی جاری با آن مواجه است نوشته شده است.

نمای کلی صنعت

صنعت پتروشیمی از سال ۲۰۰۰ تا ۲۰۲۰ رشد چشمگیری را تجربه کرد، اما طی دو سال اخیر رکودی کم‌سابقه را پشت‌سر گذاشته است. تحلیل مکنزی نشان می‌دهد بازارها ممکن است انتهای چرخه رکودی را پشت سر گذاشته باشند و به زودی شتاب ملایمی در تقاضا مشاهده شود؛ اما افزایش معنی‌دار حاشیه سود دور از انتظار است. مطابق برآوردهای دیلویت، تولید جهانی محصولات شیمیایی درسال ۲۰۲۵ حدود ۳٫۵ درصد افزایش خواهد یافت، اما این رشد فراتر از میانگین بلندمدت نیست و شرکت‌ها را به اتخاذ استراتژی‌های بهینه‌سازی هزینه و نوآوری وادار خواهد کرد. در سطح کلان، صندوق بین‌المللی پول رشد اقتصادی جهان را برای سال ۲۰۲۵ معادل ۲٫۸ درصد پیش‌بینی کرده که کاهش ۰٫۵ واحد درصدی نسبت به پیش‌بینی‌های قبلی است؛ عاملی که فشار مضاعفی بر تقاضای پتروشیمی وارد می‌کند. در همین حال، چین که موتور اصلی رشد تقاضای پتروشیمی در یک دهه گذشته بود، انتظار می‌رود رشد تولید ناخالص داخلی آن به حدود ۴ درصد برسد که کمترین نرخ در دهه‌های اخیر است. این ترکیب از کندی رشد جهانی و منطقه‌ای، خروجی شرکت‌ها را به سمت بازنگری عمیق در مدل‌های کسب‌وکار سوق داده است.

۱. در جست‌وجوی خوراک جایگزین

خوراک‌های پایه مانند نفتا و اتان تا پیش از این از منابع شمال آمریکا و خاورمیانه تامین می‌شدند، اما تحلیل وزارت انرژی آمریکا نشان می‌دهد تولید اتان در ایالات متحده پس از ۲۰۲۳ با کاهش همراه خواهد بود؛ چرا که بخش عمده آن به صادرات اختصاص می‌یابد. همزمان تلاش برای راه‌اندازی طرح‌های شیل گاز در آرژانتین و آفریقای جنوبی در اندازه‌ای ناچیز باقی خواهد ماند و ظرفیت جدید نخواهد توانست خلأ عرضه را جبران کند. برای مقابله با این محدودیت، شرکت‌ها به سمت بیوخوراک‌ها و گازهای نوظهور حرکت می‌کنند. گزارش ارنست ویانگ تاکید دارد که سرمایه‌گذاری در پروژه‌های گاز-to-liquids و بیوپلاستیک می‌تواند هزینه‌های خوراک را ۱۰ تا ۱۵ درصد کاهش دهد و ریسک وابستگی به نفتا را کم کند. این جابه‌جایی اما نیازمند سرمایه‌گذاری‌های کلان و پشتیبانی سیاستگذاران است تا زیرساخت‌های لازم فراهم شود.

۲. رکود در بازارهای بالغ

چین طی دو دهه گذشته نقش محوری در رشد تقاضای پتروشیمی ایفا کرده است، اما نظرسنجی رویترز حاکی از آن است که رشد تولید ناخالص داخلی این کشور از ۵ درصد درسال ۲۰۲۳ به ۴٫۵ درصد در ۲۰۲۵ کاهش خواهد یافت. در حالی که مصرف محصولات شیمیایی تنها حدود ۳٫۸ درصد رشد داشته که پایین‌تر از نرخ تولید ناخالص داخلی چین است. سیاست‌های داخلی چین نیز به سمت تقویت بخش خدمات و بازار داخلی چرخیده که بر تقاضای سنتی پتروشیمی کمتر اثر گذاشته است. در اروپا، بحران انرژی ناشی از جنگ اوکراین و سیاست‌های سبز اتحادیه اروپا هزینه تولید را بالا برده و رشد مصرف پتروشیمی را به کمتر از ۲ درصد رسانده است. شرکت‌های فعال در این منطقه مجبور شده‌اند بر کاهش هزینه عملیاتی و بهینه‌سازی پرتفوی محصول تمرکز کنند تا رقابت‌پذیری خود را حفظ کنند.

۳. فرسایش حاشیه سود

بیشترین فشار بر شرکت‌ها در زنجیره‌های تولید پارازایلن، فنول و پلی‌آمید دیده می‌شود. در پنج سال گذشته حاشیه سود این محصولات بین ۱۰ تا ۱۵ درصد کاهش یافته است. گرچه بهره‌برداری بالا در تولید اتیلن تا حدودی این افت را جبران کرد، اما با افزایش ظرفیت در آسیا، عرضه مازاد مانع بهبود نرخ‌ها شده است. برای عبور از این چالش، شرکت‌های برتر به سمت محصولات تخصصی و پلیمرهای با ارزش افزوده بالا حرکت می‌کنند. مکنزی بر لزوم بسته شدن واحدهای حاشیه‌ای و تمرکز بر تولید کامپوزیت‌ها و نانوپلیمرها تاکید دارد که می‌تواند حاشیه سود را تا ۵ درصد افزایش دهد.

۴. نوسانات قیمت نفت خام

قیمت نفت برنت از ۱۴۰ دلار درسال ۲۰۰۸ تا ۳۴ دلار درسال ۲۰۱۵ سقوط کرد و تا آوریل ۲۰۲۵ در محدوده ۷۸ تا ۸۵ دلار در نوسان بوده است. این بی‌ثباتی، دوره بازگشت سرمایه پروژه‌های پتروشیمی را طولانی‌تر کرده و برخی سرمایه‌گذاران را به احتیاط واداشته است. طبق برآورد آژانس بین‌المللی انرژی، میانگین قیمت نفت برنت در ۲۰۲۵ حدود ۸۲ دلار خواهد بود؛ اما فاکتورهای ژئوپلیتیک مانند تنش در خاورمیانه و سیاست‌های اوپک‌پلاس نوسانات قیمت را تشدید کرده است. این وضعیت شرکت‌ها را مجبور به استفاده از ابزارهای مالی پوشش ریسک (hedging) و تمرکز بر کارآیی عملیاتی کرده است.

۵. بازتنظیم زنجیره تامین در پی تشدید جنگ تجاری

در پی اعمال تعرفه‌های جدید توسط آمریکا بر ۲۵۰ میلیارد دلار کالای چینی، چین نیز اقدام به افزایش تعرفه‌های متقابل کرد. این تنش‌ها باعث شد خریداران چینی ال‌پی‌جی به‌دنبال تامین از خاورمیانه باشند و بازار آمریکا به اروپا و هند و ژاپن سوق پیدا کند، که کاهش قیمت LPG را به دنبال داشته است. همزمان، واردات اتیلن آمریکا توسط چین قرار است در ۲۰۲۵ بین ۹ تا ۳۴ درصد افزایش یابد تا هزینه‌های خوراک کاهش یابد؛ اقدامی که با کاهش تعرفه‌ها به یک درصد تسهیل شده است. این جابه‌جایی‌های تجاری اما ریسک‌های لجستیکی و سیاسی به همراه دارد و شرکت‌ها را به تنوع‌بخشی بازارها و منابع ترغیب خواهد کرد.

اولویت‌های راهبردی

برای تاب‌آوری در این شرایط، سه رکن راهبردی برجسته شده است. نخست، به کارگیری فناوری‌های هوش مصنوعی و تحلیل داده برای بهینه‌سازی فرآیندهای تولید و پیش‌بینی تقاضا؛ مطالعه دیلویت نشان می‌دهد شرکت‌هایی که دیجیتالی شدن را تسریع کردند، توانستند حاشیه عملیاتی خود را تا ۷ درصد افزایش دهند. دوم، تاکید بر ابتکارات پایداری و حلقه‌باز (circularity) در طراحی محصولات و مدیریت ضایعات که مطابق با استانداردهای راهبری زیست‌محیطی، اجتماعی و ابرشرکتی ESG سرمایه‌گذاران جهانی است؛ شرکت صنایع شیمیایی چندملیتی آلمانی BASF نمونه‌ای از استفاده از بلاک‌چین برای ردیابی ردپای کربن محصولات است.

سوم، سرمایه‌گذاری در توسعه شایستگی‌های نیروی انسانی: با توجه به پیچیدگی فناوری‌های نوین، نیاز به مهارت‌های تخصصی در حوزه‌های دیجیتال، شیمی سبز و مدیریت زنجیره تامین بیش از پیش احساس می‌شود. صنعت پتروشیمی در سال ۲۰۲۵ در میانه راه یک بازتعریف بزرگ قرار دارد؛ جایی که ترکیب فشارهای اقتصادی، ژئوپلیتیک و فناوری، لزوم تحول ساختاری را بیش از پیش نمایان ساخته است. شرکت‌هایی که بتوانند خوراک را متنوع کنند، دیجیتالی شوند و تعهد واقعی به پایداری و توسعه نیروی انسانی نشان دهند، شانس عبور از این گردنه را خواهند داشت.

صنعت پتروشیمی اروپا چگونه می‌تواند به رقابت بازگردد؟

بازگشت «مرد مرده»

املی گرنت
ترجمه : سارا نصیری

صنعت پتروشیمی اروپا در سال‌های اخیر با بحران‌های اقتصادی و زیست‌محیطی پیچیده‌ای روبه‌رو شده است. این بحران‌ها، که در پی افزایش هزینه‌های تولید و فشارهای رقابتی جهانی بر این صنعت وارد آمده، تهدیدی جدی برای رقابت‌پذیری و پایداری این صنعت در سطح جهانی به‌شمار می‌آید. در چنین شرایطی، بازنگری در فرآیندهای تعمیرات اساسی و بهینه‌سازی آنها به‌عنوان یکی از کلیدی‌ترین راه‌حل‌ها برای کاهش هزینه‌ها و افزایش بهره‌وری و در نهایت حفظ رقابت‌پذیری صنعت پتروشیمی مطرح می‌شود. این گزارش، با تحلیل چالش‌های اساسی موجود در صنعت پتروشیمی اروپا، به بررسی راهکارهای بهینه‌سازی فرآیند تعمیرات اساسی می‌پردازد و تاثیر آن بر بهبود عملکرد این صنعت را تحلیل می‌کند.

چالش‌های اساسی صنعت پتروشیمی اروپا: صنعت پتروشیمی اروپا در شرایطی به سر می‌برد که به‌طور گسترده‌ای تحت تاثیر سه عامل اصلی قرار دارد: اول، افزایش هزینه‌های تولید به‌ویژه در بخش انرژی؛ دوم، کاهش رقابت‌پذیری به دلیل فشار رقابتی از سوی کشورهای آسیایی و سوم، تغییرات در قوانین زیست‌محیطی و محدودیت‌های تولیدی که به‌طور مستقیم هزینه‌های تولید را افزایش داده است. بحران انرژی که در پی جنگ‌ها و بحران‌های سیاسی اخیر در اروپا شدت گرفته است، موجب افزایش قیمت گاز طبیعی و انرژی در این قاره شده و فشار زیادی بر صنایع انرژی‌بر مانند پتروشیمی وارد کرده است. در این میان، کاهش رقابت‌پذیری به‌ویژه در برابر رقبای آسیایی، از جمله چین و هند، که با هزینه‌های پایین‌تر و ظرفیت‌های تولیدی بیشتر وارد بازار جهانی شده‌اند، تهدید جدی برای صنعت پتروشیمی اروپا به‌شمار می‌آید. در کنار این مسائل، تغییرات در قوانین زیست‌محیطی و الزامات جدید محیط‌زیستی در اتحادیه اروپا نیز هزینه‌های اضافی را برای شرکت‌های پتروشیمی به همراه داشته است. این الزامات، که به منظور کاهش انتشار گازهای گلخانه‌ای و حفظ محیط‌زیست وضع شده‌اند، به‌طور مستقیم بر نحوه تولید و فرآیندهای تولید پتروشیمی تاثیر گذاشته‌اند و هزینه‌های جدیدی را برای این صنعت به دنبال داشته‌اند. افزایش هزینه‌های تولید در صنعت پتروشیمی اروپا در نتیجه بحران‌های اقتصادی و بحران انرژی، به‌ویژه در بخش گاز و برق، موجب افزایش فشار بر شرکت‌های پتروشیمی شده است. بسیاری از شرکت‌های پتروشیمی در اروپا با مشکلات مالی روبه‌رو شده‌اند و برخی از آنها مجبور به تعطیلی یا کاهش ظرفیت‌های تولیدی خود شده‌اند. تعطیلی‌های اخیر از جمله تعطیلی‌های کارخانه‌های پتروشیمی لیوندل‌باسل و کوستروِ در هلند و همچنین تصمیمات برخی از شرکت‌ها مانند شل برای کاهش یا تعطیلی کامل برخی واحدهای تولیدی خود در اروپا، نشان‌دهنده شدت بحران است. این تعطیلی‌ها باعث کاهش تولید و درآمد این شرکت‌ها شده و رقابت‌پذیری صنعت پتروشیمی اروپا را نیز تحت تاثیر قرار داده است. رقابت‌پذیری صنعت پتروشیمی از آنجا که به‌طور مستقیم بر صادرات و سهم بازار اروپا تاثیر می‌گذارد، یکی از کلیدی‌ترین عوامل برای بقا و رشد این صنعت به شمار می‌آید. در شرایطی که بسیاری از کشورهای آسیایی به‌ویژه چین و هند با هزینه‌های تولید پایین‌تر و ظرفیت‌های بالاتر در حال رقابت با اروپا هستند، ضعف رقابت‌پذیری می‌تواند به کاهش سهم بازار اروپا منجر شده و فشارهای بیشتری به این صنعت وارد کند. در این شرایط، بهینه‌سازی فرآیندهای داخلی و بهبود بهره‌وری در سطح واحدهای تولیدی از اهمیت ویژه‌ای برخوردار است.

فرصتی برای بهبود بهره‌وری و کاهش هزینه‌ها: در چنین شرایطی، فرآیندهای تعمیرات اساسی به‌عنوان یکی از مهم‌ترین عواملی که می‌تواند به کاهش هزینه‌ها و بهبود عملکرد شرکت‌های پتروشیمی کمک کند، مطرح می‌شود. در واقع، هر روزی که یک واحد پتروشیمی به دلیل تعمیرات اساسی از مدار تولید خارج می‌شود، به‌طور مستقیم از دست دادن میلیون‌ها یورو در درآمدهای این واحد را تجربه می‌کند. از این‌رو، کاهش زمان تعمیرات اساسی و بهینه‌سازی این فرآیند می‌تواند به‌طور قابل توجهی به حفظ رقابت‌پذیری و افزایش بهره‌وری کمک کند. فرآیند تعمیرات اساسی، به‌ویژه در واحدهای پتروشیمی، به‌عنوان یک فرصت برای بازنگری در روش‌ها و تکنیک‌های تولید و تعمیرات مورد توجه قرار می‌گیرد. در این فرآیند، معمولا واحدهای تولیدی به دلیل خرابی‌ها یا نیاز به به‌روزرسانی تجهیزات از مدار تولید خارج می‌شوند. در این زمان، فرصت‌هایی برای بهبود عملکرد و کاهش هزینه‌ها به‌ویژه در زمینه استفاده از منابع و انرژی در اختیار قرار می‌گیرد. با توجه به هزینه‌های بالای انرژی و نیاز به کاهش مدت‌زمان تعمیرات، بهینه‌سازی این فرآیند می‌تواند تاثیر قابل توجهی در کاهش هزینه‌ها و بازگشت به رقابت‌پذیری داشته باشد.

راهکارهای بهینه‌سازی فرآیند تعمیرات اساسی: استفاده از فناوری‌های نوین و سیستم‌های هوشمند یکی از مهم‌ترین راهکارهای بهینه‌سازی فرآیند تعمیرات اساسی، استفاده از فناوری‌های نوین و سیستم‌های هوشمند برای پیش‌بینی مشکلات و مدیریت تعمیرات است. این سیستم‌ها می‌توانند با شبیه‌سازی خرابی‌ها و پیش‌بینی مشکلات احتمالی، از وقوع توقف‌های غیرمنتظره جلوگیری کنند. استفاده از ابزارهای پیشرفته برای نظارت بر وضعیت تجهیزات و شناسایی سریع مشکلات می‌تواند زمان تعمیرات را کاهش داده و از توقف‌های طولانی‌مدت واحدهای تولیدی جلوگیری کند. همچنین، این سیستم‌ها می‌توانند با تحلیل داده‌ها و پیش‌بینی مشکلات احتمالی، به بهبود بهره‌وری و کاهش هزینه‌ها کمک کنند.

بهبود مدیریت تامین و همکاری با تامین کنندگان یکی از مشکلات رایج در فرآیندهای تعمیرات اساسی، تاخیر در تامین منابع و تجهیزات مورد نیاز است. برای حل این مشکل، برقراری ارتباط نزدیک و موثر با تامین کنندگان و ایجاد شبکه تامین انعطاف‌پذیر می‌تواند موجب تسریع در فرآیند تامین و کاهش زمان تعمیرات شود. این همکاری نزدیک با تامین کنندگان به واحدهای پتروشیمی این امکان را می‌دهد که منابع و تجهیزات مورد نیاز را به‌موقع تامین کرده و از تاخیر در تعمیرات جلوگیری کنند.

شرکت پالایش نفت امام خمینی(ره) شازند «سهامی عام»

آگهی فراخوان تجدید مناقصه عمومی دو مرحله ای شماره RNP-0305237-MA
تحت عنوان خرید جرثقیل کارگاهی هیدرولیکی ۳۰ الی ۳۵ تن

شرکت پالایش نفت امام خمینی(ره) شازند در نظر دارد تامین کالای موضوع صدرالاشاره را از طریق تجدید مناقصه عمومی طبق اسناد مناقصه به تامین کننده واجد شرایط واگذار نماید. شرکت های متقاضی می توانند جهت دریافت اطلاعات بیشتر و شرایط شرکت در مناقصه به سایت WWW.IKORC.IR مراجعه نمایند.

۱- موضوع مناقصه :

الف) شرح مختصر :

ردیف	شماره مناقصه	موضوع مناقصه	مقدار	مبلغ برآورد(ریال)	مبلغ تضمین شرکت در مناقصه(ریال)
۱	RNP-0305237-ME	جرثقیل کارگاهی هیدرولیکی ۳۰ الی ۳۵ تن	دو دستگاه	۸۰۰/۰۰۰/۰۰۰/۰۰۰	۸/۳۷۸/۰۰۰/۰۰۰

ب) تضمین مورد قبول شامل : ضمانت نامه بانکی / واریز وجه نقد / چک بین بانکی / چک تضمینی
ج) مناقصه گذار در رد یا قبول هر یک یا تمام پیشنهادها بدون آنکه محتاج به ذکر دلیل باشد مختار است.
د) مناقصه مذکور بصورت دو مرحله ای بدون امتیاز فنی و لحاظ نمودن قیمت تراز شده انجام می گردد.

۲) کلیه اشخاص حقوقی واجد شرایط می توانند مطابق تاریخ های ذیل جهت دریافت اسناد استعلام ارزیابی به آدرس اینترنتی فوق الذکر مراجعه نمایند و پس از دریافت اسناد و مطالعه آن، مستندات ارزیابی کیفی را در قالب لوح فشرده در مهلت مقرر به آدرس ذیل ارسال نمایند. بدیهی است پیشنهاد هایی که با شرایط مندرج در فراخوان اختلاف داشته وارسال مدارک مناقصه از سوی متقاضیان بعد از مهلت مقرر قابل پذیرش نمی باشد. پس از ارزیابی کیفی از متقاضیان تائید شده جهت ادامه فرآیند مناقصه دعوت به عمل خواهد آمد.

۳) مهلت دریافت اسناد :

۱-۳- مهلت دریافت اسناد استعلام ارزیابی کیفی: روز پنج شنبه مورخ ۱۴۰۴/۰۲/۱۸
۲-۳- مهلت ارسال پاسخ استعلام ارزیابی کیفی: روز سه شنبه مورخ ۱۴۰۴/۰۲/۲۳

۴) نام و نشانی دستگاه مناقصه گذار: اراک، کیلومتر ۲۰ جاده بروجرد- دو راهی شازند- شرکت پالایش نفت امام خمینی (ره) شازند- اداره تدارکات کالا- اتاق ۱۱۳
تلفن تماس: ۰۸۶-۳۳۴۹۲۹۱۶ و یا ۰۸۶-۳۳۴۹۲۸۴۰
فکس: ۰۸۶-۳۴۱۶۶۲۴۳ یا ۰۸۶-۳۴۱۶۶۰۱۳
آخرین مهلت اعلام آمادگی ۱۴۰۴/۰۲/۱۸ (از طریق فاکس یا ایمیل)
*آخرین مهلت تحویل CD مدارک ارزیابی کیفی پایان وقت اداری روز سه‌شنبه ۱۴۰۴/۰۲/۲۳ اعلام می گردد (از طریق پست)
آدرس پست الکترونیکی PROCUREMENT@IKORC.IR شماره تأییدیه فاکس و ایمیل ۰۸۶-۳۳۴۹۲۸۳۰

روابط عمومی شرکت پالایش نفت امام خمینی (ره) شازند

آدرس اینترنتی: WWW.IKORC.IR

آگهی مزایده

شرکت سرمایه گذاری و توسعه صنایع لاستیک در نظر دارد اقلام ضایعاتی مشروحه زیر را از طریق مزایده به فروش برساند.

ردیف	شرح کالا	مقدار
۱	تانکر پلاستیکی ۱۰۰۰ لیتری مستعمل	۲۰۰ عدد
۲	قرقره چوبی ضایعاتی	۳۰۰۰ عدد
۳	ضایعات پلاستیک (جاروکش)	۱۰۰۰ کیلوگرم
۴	بشکه پلاستیکی ۲۲۰ لیتری ضایعاتی	۵۰۰ عدد
۵	بشکه فلزی ۲۲۰ لیتری ضایعاتی	۵۰۰ عدد
۶	بوبین کاغذی ۹/۵ سانتی ضایعاتی	۳۰,۰۰۰ کیلوگرم
۷	بوبین کاغذی ۷/۵ سانتی ضایعاتی	۳۰,۰۰۰ کیلوگرم
۸	بوبین کاغذی ۱۱ سانتی ضایعاتی	۳۰,۰۰۰ کیلوگرم
۹	بوبین کاغذی ۲۲/۵ سانتی ضایعاتی	۲۰,۰۰۰ کیلوگرم
۱۰	نایلون پلاستیکی ضایعاتی	۲۰,۰۰۰ کیلوگرم
۱۱	ضایعات چوب (جاروکش)	۱۰,۰۰۰ کیلوگرم

توضیح: مقادیر اعلامی حدودی بوده و تا ۲۵٪ قابل افزایش و یا کاهش می باشد.
۱- از متقاضیان دعوت می شود اسناد و پیش نویس قرارداد مزایده را از سایت شرکت در سامانه زنجیره تامین به آدرس www.scm.riidco.com دریافت نمایند.
۲- نوع سپرده و تضمین شرکت در مزایده، به صورت ضمانت نامه بانکی و یا واریز وجه نقد به حساب بانکی شماره ۱۷۰۴۰۶۲۳۵۰ نزد بانک تجارت به نام شرکت سرمایه گذاری و توسعه صنایع لاستیک، به مبلغ چهارصد میلیون ریال می باشد.
۳- اسناد مزایده و پیش نویس قرارداد مهر و امضا شده می بایستی به نشانی سامانه زنجیره تامین www.scm.riidco.com بارگذاری گردد و در پاکت دربسته به آدرس زنجان- کیلومتر ۱۵ آزادراه زنجان- تهران -مجتمع تولیدی نخ تایر صبا، دبیرخانه محرمانه (حراست) و یا تهران-خیابان شهید بهشتی- روبه روی خیابان پاکستان- نبش خیابان نیریزی- پلاک ۳۲۰- طبقه ۳ تحویل گردد.
۴- شرکت کنندگان حداکثر تا تاریخ ۱۴۰۴/۰۲/۱۳ فرصت دارند نسبت به بارگذاری در سامانه و ارسال پاکات پیشنهاد قیمت به آدرس های مذکور اقدام نمایند.
۵- خریداران می توانند از تاریخ انتشار آگهی تا تاریخ ۱۴۰۴/۰۲/۱۱ جهت بازدید از اقلام مزایده در محل کارخانه این شرکت، حضور به هم رسانند.
۶- شرکت در رد یا قبول پیشنهادات مختار است.
۷- هزینه های چاپ و آگهی مزایده به عهده برنده مزایده خواهد بود.
۸- ۱۰٪ ارزش افزوده اعمال خواهد شد.
۹- فروش به صورت نقدی می باشد.
۱۰- به پیشنهادهای مخدوش، مشروط، مبهم، بدون سپرده یا با مدارک ناقص و پیشنهادهایی که بعد از مهلت مقرر ارسال شوند ترتیب اثر داده نمی شود و در صورت خودداری برنده از انجام معامله، سپرده او به نفع شرکت ضبط خواهد شد.

صبا فولاد خلیج فارس (شرکت سهامی عام)
Persian Gulf Saba Steel Co. (PJS)

آگهی مناقصه عمومی یک مرحله ای
شماره مناقصه: ۱۰۵-۰۴

شرکت صبا فولاد خلیج فارس در نظر دارد "تامین گندله» مصرفی خود را از طریق مناقصه عمومی یک مرحله ای به تامین کنندگان واجد شرایط محول نماید. لذا از کلیه متقاضیان که در این حوزه فعالیت دارند، دعوت به عمل می آید جهت شرکت در مناقصه، به شرح ذیل اقدام نمایند.

مشخصات و مقادیر مورد نیاز:

نام شرکت	میزان(تن)
گهر زمین	۲۰۰هزارتن
گل گهر	۱۰۰ هزار تن
سنگ آهن مرکزی	۱۰۰ هزار تن
چادرملو	۱۰۰هزار تن

نحوه دریافت اسناد مناقصه:

۱- واریز مبلغ ۱,۰۰۰,۰۰۰ ریال بابت خرید اسناد به شماره حساب ۱۰۳۶۲۰۳۵۹۱ و شماره شبا IR۵۷۰۷۰۰۰۰۱۰۰۰۲۲۳۶۲۰۳۵۹۰۰۱ نزد بانک رسالت گلشهر بندرعباس به نام شرکت صبا فولاد خلیج فارس.
۲- ارسال نامه اعلام آمادگی که در آن ایمیل رسمی آن شرکت همراه با شماره تماس با کارشناس مربوطه ذکر شده باشد، به علاوه فیش واریزی به دبیرخانه کمیسیون معاملات به آدرس ایمیل زیر با موضوع اعلام آمادگی برای شرکت در مناقصه ۱۰۵-۰۴

Email: tco@sabasteel.co

پس از دریافت فیش های ارسالی، اسناد مناقصه، قرارداد و تمامی تغییرات احتمالی از طریق ایمیل به مناقصه گران ارسال و اعلام خواهد شد.

توضیحات : ضمانت نامه بانکی جهت شرکت در مناقصه به مبلغ ۱۰۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال (صد میلیارد ریال)

جدول زمانی انجام مناقصه :

آخرین مهلت دریافت اسناد	آخرین مهلت تحویل پاکات	تاریخ گشایش پاکات الف و ب و ج
۱۴۰۴/۰۲/۱۶	۱۴۰۴/۰۲/۳۰	۱۴۰۴/۰۲/۳۱

از کلیه متقاضیان دعوت به عمل می آید پس از دریافت اسناد مناقصه و فرم های لازم، پس از تکمیل، آن را در سه پاکت جداگانه (شامل ضمانت نامه بانکی، اسناد ارزیابی و پیشنهاد قیمت) مهر و موم شده، مطابق با جدول زمانی مناقصه تا ساعت ۱۵ مورخ ۱۴۰۴/۰۲/۳۰ به آدرس ذیل ارسال نمایند.

آدرس جهت ارسال اسناد :

استان هرمزگان، بندرعباس، کیلومتر ۱۳ جاده بندر شهید رجایی، منطقه ویژه اقتصادی صنایع معدنی و فلزی خلیج فارس، مجتمع صبا فولاد خلیج فارس، واحد حراست

متقاضیان برای آگاهی بیشتر می توانند در ساعات اداری با شماره تلفن های ۳۱۰۰ با کد ۰۷۶ داخلی ۲۲۴۳ (اطلاعات فنی، آقای پورمقدم) و داخلی ۲۱۱۹ (اطلاعات حقوقی و مناقصات، آقای کاشانی) تماس حاصل نمایند.

شایان ذکر است به پیشنهاداتی که دارای شرایط مشخص شده در مناقصه نبوده و همچنین خارج از زمان و مکان مقرر ارسال گردند، ترتیب اثر داده نخواهد شد.

هزینه انتشار آگهی درج شده در روزنامه به عهده برنده مناقصه می باشد.